

Meprolight lanza su nuevo sistema de mira MEPRO 02.

Según un comunicado de prensa de la compañía, la primera mira de punto rojo MIL-SPEC con retícula multipatrón permite al usuario cambiar entre los patrones de puntería de forma rápida y sencilla para todos los escenarios tácticos y en todas las condiciones meteorológicas y de luz.

Meprolight -miembro del Grupo SK y fabricante líder de sistemas electro-ópticos, equipos de visión térmica y nocturna, y miras auto-iluminadas para aplicaciones militares, policiales y civiles- ha lanzado la mira MEPRO 02 (MIL-SPEC), que ofrece un avance y una ventaja táctica significativa utilizando una retícula de 5 segmentos que permite preajustar numerosos patrones de puntería, a todos los escenarios tácticos y diferentes municiones.



Los usuarios de los sectores de la defensa, las fuerzas del

orden y HLS se benefician de características avanzadas como sus pequeñas dimensiones, su peso ligero (aprox. 280 g) y un sensor de luz integrado y un sistema de control automático del brillo que permite una clara visibilidad del punto rojo en cualquier condición de iluminación, lo que supone una importante ventaja para disparar con precisión.

La mira MEPRO 02 también incluye una óptica no reflectante sin firma lumínica hacia el objetivo, para una mayor protección de la fuerza; una combinación de un sensor de movimiento integral y un tiempo de reposo configurable de 4 a 8 horas, que permite ahorrar energía para un funcionamiento prolongado; un nuevo y mejorado diseño de montaje MIL-SPEC resistente y un teclado de control protegido de tres botones.

“La mira MEPRO 02 es una innovadora adición a la creciente gama de soluciones de puntería para armas pequeñas de Meprolight”, afirma Benny Kokia, vicepresidente de Meprolight. “Por primera vez, el usuario puede elegir una retícula óptima entre cuatro patrones de puntería preestablecidos. Nuestro objetivo al desarrollar esta nueva mira era proporcionar a las fuerzas armadas una ventaja táctica significativa, a través de capacidades que ofrecen flexibilidad en la misión y precisión en el objetivo, junto con un tiempo de operación extendido”.

“Nuestras avanzadas tecnologías sirven a clientes de los mercados de defensa, fuerzas de seguridad y HLS”, afirma Ronen Hamudot, vicepresidente corporativo de marketing y ventas del Grupo SK. “Estamos orgullosos de nuestra capacidad para aplicar nuestras soluciones a sus necesidades en evolución, en consonancia con nuestra visión de estar siempre a la vanguardia, y proporcionar a los clientes la solución exacta que necesitan para hacer frente a los nuevos desafíos que surgen.”

Fuente: galaxiamilitar.